

چرا بازاریابی شبکه‌ای؟

چطور یک زندگی بهتر با ریسک کمتر داشته باشیم

مؤلف: کیت سزایتر

مترجم: علی معتمدی

انتشارات رخداد کویر



چاپ اول

تابستان ۱۳۹۵

سروشنامه:

Schreiter, Keith _ شرایتر، کیت

عنوان و نام پدیدآور:

چرا بازاریابی شبکه‌ای: چطور یک زندگی بهتر با ریسک کمتر داشته باشیم/ کیت شرایتر؛ مترجم] علی معتمدی.

مشخصات نشر:

مهریز، رخداد کویر، ۱۳۹۴.

مشخصات ظاهری:

۷۲ ص. ۱۱ × ۱۷ س. م.

شابک:

۹۷۸-۶۰۰-۹۵۵۷۹-۴-۳

وضعیت فهرست نویسی:

فیبا

Why You Need To Start Network

یادداشت:

Marketing: How To Remove Risk And Have

A Better Life.

شناسه افزوده:

معتمدی، علی، ۱۳۶۱، مترجم

شماره کتابشناسی ملی:

۴۳۱۶۲۰۱



www.rokhdadkavir.ir

info@rokhdadkavir.ir

چرا بازاریابی شبکه‌ای: چطور یک زندگی بهتر با ریسک کمتر داشته باشیم

Why You Need To Start Network Marketing: How To Remove Risk And Have A Better Life.

مؤلف: اریک وور

مترجم: علی معتمدی

صفحه آرای: محبوبه شارق

شمارگان: ۳۰۰۰ نسخه

نوبت چاپ: اول

سال چاپ: تابستان ۱۳۹۵

تلفن: ۰۹۱۹۸۰۰۸۴۳۴

قیمت: ۳۰۰۰ تومان

- ۵..... مقدمه
- ۷..... باور نکردنی... اما واقعی
- ۹..... بابت کاری که همیشه انجام می دادیم پول می گیریم
- ۱۲..... در آمد مازاد و قبض های ثابت
- ۱۴..... چرا بازاریابی شبکه ای جواب می دهد؟
- ۱۵..... چرا مشاغل با زندگی ما تداخل دارند؟
- ۲۰..... امنیت شغلی تمام شده
- ۲۳..... آیا بازاریابی شبکه ای تضمین شده است؟
- ۲۹..... یک خبر خوب و یک خبر بد
- ۳۳..... احتمال دارد در آینده موقتاً شکست بخورم؟
- ۴۰..... چرا اکثر مردم بی پول هستند؟
- ۴۱..... فهم ثروت
- ۵۰..... چرا باید کاری را که می کنیم دوست داشته باشیم؟
- ۵۶..... اگر می توانیم یک داستان تعریف کنیم، پس می توانیم بازاریابی شبکه ای کار کنیم!...
- ۶۲..... با عزم جزم دست به کار می شویم
- ۶۷..... قدم اول را چطور برداریم؟

مقدمه:

بازاریابی شبکه‌ای یگانه حرفه‌ی موجود در دنیا نیست، اما قطعاً یکی از حرفه‌های عالی در دنیا است. بازاریابی شبکه‌ای نه تنها به ما آزادی مالی می‌دهد، بلکه وقت و زمان لذت بردن از آن را هم به ما می‌دهد.

من خوش‌اقبال بودم که بازاریابی شبکه‌ای را در سال ۱۹۹۴ شروع کردم و دیگر هیچ‌وقت به عقب نگاه نکردم. بازاریابی شبکه‌ای نه تنها زندگی من، بلکه زندگی هزاران نفری را که از طریق من وارد این حرفه شدند دگرگون کرد.

رازش چه بود؟

خیلی ساده به دیگران بگویید، «ما می‌توانیم ریسک شغلی‌مان را پایین بیاوریم... همین الان!»

چطور؟

لازم نیست همه‌ی تخم‌مرغ‌های‌مان را در یک سبد بگذاریم. اگر ما فقط به یک شغل وابسته باشیم، هر لحظه ممکن است ۱۰۰ درصد درآمد‌مان را از دست بدهیم. ریسک این واقعیت برای اکثر ما خیلی بالا است.

با داشتن یک درآمد اضافی از بازاریابی شبکه‌ای می‌توانیم خودمان را در مقابل این فاجعه‌ی بالقوه بیمه کنیم. از این بهتر، با داشتن یک درآمد تمام‌وقت از بازاریابی شبکه‌ای می‌توانیم بدون دغدغه زندگی کنیم.

از همه بهتر، با داشتن یک درآمد رؤیایی از بازاریابی شبکه‌ای می‌توانیم زندگی‌مان را به طرق باورنکردنی از این رو به آن رو کنیم. ما فقط یک بار زندگی می‌کنیم. این فرصت را داریم که این زندگی را هیجان‌انگیز کنیم.

بیاید از این فرصت کمال استفاده را ببریم.

کیت شرایط